



Know How
2 Go!



CONTRACT MANAGEMENT

INHOUSE WORKSHOP



Know How to Go!





**Know How
2 Go!**

CONTRACT MANAGEMENT

Die Reale Welt



Es ist nicht zu leugnen:

Unternehmen werden zunehmend von Verträgen gesteuert!

Bleibt die Frage:

Wer steuert die Verträge?

In unserem Inhouse Workshop zeigen wir Ihnen auf der Grundlage eines strukturierten Best Practice Modells,

- ✓ wie Sie mit einer effizienten Bewirtschaftung Ihrer Verträge Kosten nachhaltig senken und Risiken entscheidend minimieren können!
- ✓ ob und wenn ja, welches Tool das Vertragsmanagement in Ihrem Unternehmen sinnvoll unterstützen kann.



Know How
2 Go!

CONTRACT MANAGEMENT

Das Programm



Wissen zum Anfassen – der Prozess

- ✓ Von der standardisierten und strukturierten **Vertragserstellung** zu einer professionellen **Vertragsverhandlung**
- ✓ Von einem geregelten schlanken **Vertragsgenehmigungsprozess** zur effizienten **Bewirtschaftung** der abgeschlossenen Verträge.
- ✓ Über das begleitende Vertragscontrolling hin zu einer fristgerechten und sauberen **Vertragsbeendigung!**

Wissen zum Anfassen – Rollenmodell

- ✓ **Wen braucht** man dafür? **Was verantwortet** er und **was muss er tun** und tun **dürfen? Was sollte er können?**

Wissen zum Anfassen – Schnittstellen

- ✓ Wie beim Staffellauf markieren **Schnittstellen** immer auch den Punkt, wo Aufgaben und Verantwortung von einem Läufer zum anderen wechseln. **Wer** in der Unternehmensorganisation gehört in diesem Sinne noch zum Vertragsmanagement-Team?

Block Vormittag



Know How
2 Go!

CONTRACT MANAGEMENT

Das Programm



Ohne Handwerkszeug kommen Sie im besten Prozess nicht aus!

- ✓ Definieren Sie im Vorfeld die relevanten **Schlüsseldaten** und **Bewirtschaftungsauslöser** in den Verträgen
- ✓ Erleichtern Sie sich die Vertragserstellung durch Konzeption und Einsatz standardisierter **Vertragsmuster/Textbausteine** für alle Vertragstypen
- ✓ Sie sind im Besitz aller wesentlichen Informationen zu den Verträgen. Gewinnen Sie jetzt aus diesen Informationen, die „richtigen“ **Kennzahlen** für alle Beteiligten!
- ✓ Nutzen Sie Ihr Rollenmodell als Grundlage für ein maßgeschneidertes **Zugriffs- und Berechtigungskonzept**
- ✓ Überlegen sie genau, was in ihrer Unternehmensorganisation am besten passt: die **zentrale Ablage** der Verträge mit **dezentralem Zugriff** oder ein anderes Modell?
- ✓ Verlieren sie nie den **Überblick**: wie hoch ist z.B. die gebundene Liquidität/ Monat/ Vertrag/ für alle Verträge...?

Wissen, um zu entscheiden

Spätestens jetzt wissen Sie, um **wie viele Verträge** es eigentlich geht. Deshalb sollten Sie auch jetzt entscheiden, ob Sie eine **Systemunterstützung** für die Vertragsbewirtschaftung brauchen oder ob Ihre Mitarbeiter das auch mit Hilfe von „selbst gestrickten“ Excel Tabellen und anderen Lieblingswerkzeugen schaffen.

Wir zeigen Ihnen, wie Sie sich professionell entscheiden können!

Block Nachmittag



**Know How
2 Go!**

Know How to Go

Inhouse Schulung – Warum?



- ✓ Unsere Trainer haben jahrelange Projekterfahrung in unterschiedlichsten Branchen, in Unternehmen verschiedener Größen und Strukturen
- ✓ Wir identifizieren Ihre Erwartungshaltung im Vorfeld zum Workshop
- ✓ Sie haben die ungeteilte Aufmerksamkeit der Trainer
- ✓ Im „geschützten“ Raum können Sie offen kommunizieren
- ✓ Im Notfall – und nur dann! – profitieren Sie von der Nähe zu Ihrem Schreibtisch oder Arbeitsplatz
- ✓ Mit professionellen Schulungsunterlagen haben Sie einen perfekten Praxisguide an der Hand
- ✓ Sie bezahlen keine personengebundenen Teilnehmergebühren
- ✓ Teure Reisekosten und lange Anfahrtszeiten entfallen



**Know How
2 Go!**

CONTRACT MANAGEMENT

Interesse ?



Wenn Sie Fragen haben oder sich direkt anmelden wollen, wenden Sie sich bitte an

Dr. Andrea Marlière
NetCo Consulting GmbH
Bockenheimer Landstr.2-4
60306 Frankfurt/M
Tel: 069 – 9494290
a.marliere@netco.eu
www.netco.eu

Konditionen

- Maximal 10 Teilnehmer
- 1-tägig, 09:00 Uhr – 18:00 Uhr
- Basic Workshop: 2.500 EUR + Reisekosten
- Praxis- und Lösungsworkshop werden aufwandsbezogen in Abstimmung mit Ihnen berechnet

Haben Sie Interesse an anderen Themen, z.B.

- Inhouse Workshop Dienstleistersteuerung
- Inhouse Workshop Service Level Agreements (SLAs)
- Inhouse Workshop Kennzahlenwerkstatt

oder haben Sie einen speziellen Themenwunsch?

Kennen Sie einen Trainer, der für Know How to Go! in seinem Fachgebiet Experte ist?

- ...
- ...



Know How
2 Go!

CONTRACT MANAGEMENT

Organisation



Bitte nennen Sie uns Ihre Kontaktdaten

- Firmenname.....
- Ansprechpartner.....
- Telefon + E-Mail-Adresse.....

Bitte benennen Sie max. 3 mögliche Termine für die Durchführung des Workshops

-
-
-

Gewünschter Veranstaltungsort

-

Gewünschter Workshop Level

- Basis Workshop** (Vermittlung von Grundlagenwissen zu Prozessen, Rollen u. Methoden: Best Practice Modell)
- Praxis Workshop** (Training spezieller Methoden/Techniken in ausgewählten Vertiefungsthemen, z.B. Vertragsgestaltung, Kennzahlendefinition, Toollandschaft)
- Lösungsworkshop** (Gemeinsame Erarbeitung von unternehmensspezifischen Lösungen zu ausgewählten Problemstellungen)

Bitte diese Seite per Fax an
069-94 94 29 29

[WSN1M90]

Gerne können Sie dazu auch einen Telefontermin mit dem Trainer vereinbaren!